

6. BME-FORUM

Einkauf von Werkzeugen

Top-Qualität zum besten Preis

6. – 7. MAI 2015 | STUTTGART

In Kooperation mit der Werkzeug-, Modell- und Formenbau-Messe MOULDING EXPO: **Kostenfreier Eintritt zur Messe für Sie!**



Forumstag 1 für Einkäufer von
Werkzeugen für Stanz-/Biege- und Umformteile

Forumstag 2 für Einkäufer von
Werkzeugen für Kunststoffteile/Kunststoffspritzgießteile

- Internationale Beschaffungsmärkte für Werkzeuge: Angebot und Preisentwicklung
- Beschaffungsstrategien und Lieferantenauswahl
- Der „richtige“ Werkzeugpreis: Kostenkalkulation vs. Erfahrung
- Qualitätssicherung bei der Beschaffung von Werkzeugen
- Wasserdichte Verträge: Eigentum an beigestellten Werkzeugen absichern

2 GETRENNT BUCHBARE VERTIEFUNGS-WORKSHOPS:

VERTIEFUNGS-WORKSHOP A | 5. Mai 2015

Beschaffungsmärkte für Werkzeuge: Marktüberblick, Trends und Preisentwicklung

VERTIEFUNGS-WORKSHOP B | 8. Mai 2015

Der rechtssichere Werkzeugvertrag: Dos & Don'ts für den Einkauf

VERTIEFUNGS-WORKSHOP A:

Beschaffungsmärkte für Werkzeuge: Marktüberblick, Trends und Preisentwicklung

WORKSHOPZIEL

Dieser Workshop beleuchtet die Marktsituation und Entwicklungen in Deutschland, Europa und den Hot-Spots weltweit. Es werden Faktoren untersucht, die Einfluss auf die Preisentwicklung haben. Die Fragestellung, welche Chancen und Risiken auf den weltweiten Märkten in den nächsten Jahren unsere Warengruppenstrategien beeinflussen werden, wird intensiv behandelt. Abgerundet wird der Workshop durch die Betrachtung und Bewertung von Entwicklungsmöglichkeiten und Trends auf den Best-Cost-Markets sowie Tipps für die Lieferantensuche und -auswahl beim BCC-Sourcing.

ZIELGRUPPE

Mit diesem Workshop richten wir uns an Einkäufer von Werkzeugen und werkzeuggebundenen Teilen, die ihre Marktkenntnisse aktualisieren oder erweitern möchten. Der Fokus liegt dabei auf Werkzeugen für Stanz- und Umformtechnik sowie dem Formenbau.

INHALTE

Aktuelle Situation auf globalen Beschaffungsmärkten für Werkzeuge

- Was macht die Produktqualität aus? Bedeutung der Werkzeugtechnologie
- Welche Arten von Werkzeugen werden am häufigsten international beschafft?
- Status Werkzeugmarkt Europa

Ausblick auf mögliche Trendmärkte

- Länderanalysen weltweit
- Aufzeigen außergewöhnlicher Beschaffungsprojekte in Ländern, die nicht auf dem „Main Stream“ liegen
- Punktuelle Betrachtung potenzieller Trends

Kostenstrukturen in Best Cost Countries – Betrachtung unter TCO-Gesichtspunkten

- Anforderungen an die Beschaffung von Werkzeugen allgemein
- Anforderungen an die Beschaffung von Werkzeugen in BCC im Besonderen
- Kostenstrukturen und Besonderheiten in BCC

Entwicklung der Kostenstruktur auf den Traditionsmärkten in Europa

- Wie entwickeln sich die kostenbestimmenden Faktoren?
- Welche Zukunft haben die Traditionsmärkte?

Lieferantensuche und -auswahl

- Beschaffungsmarketing für den Werkzeugeinkauf in BCC
- Besonderheiten bei der Projektarbeit

METHODIK

Fachvortrag, Diskussion

IHR WORKSHOPLEITER

Holger Rogge ist Unternehmensberater bei ProcurementPoint Asia Ltd. mit dem Schwerpunkt Metall und vorwiegend in Europa und Asien tätig. Zuvor sammelte er langjährige Erfahrungen im Einkauf von Stahl und Metallprodukten, zuletzt als Einkaufsleiter bei Firmen wie Deutz, Vaillant, Haniel und Edscha.

WORKSHOPZEITEN

09.00 – 17.00 Uhr

Die Pausenzeiten werden individuell zwischen den Teilnehmern und dem Workshopleiter festgelegt.

Für Einkäufer von Werkzeugen für Stanz-/Biege- und Umformteile

ZUM VERANSTALTUNGSINHALT

Die eingesetzten Werkzeuge haben entscheidenden Einfluss auf Kosten und Qualität der zu fertigenden Bauteile und Endprodukte. Werkzeuge in Top-Qualität haben jedoch ihren Preis. Die Herausforderung der Einkäufer besteht darin, die besten Lieferanten weltweit zu finden und mit diesen zu den „richtigen“ Preisen abzuschließen. Um Angebote der Werkzeuglieferanten bewerten zu können, bedarf es einer systematischen Vorgehensweise zur Abschätzung der Total Cost of Ownership. Fundierte Preisanalysen sowie Wertanalysen mit den Werkzeugmachern und die interdisziplinäre Zusammenarbeit mit der Entwicklung sind unverzichtbare Stellhebel für eine optimale Beschaffung. Die Qualitätssicherung und Absicherung gegen Risiken beginnen bereits bei der Auswahl des passenden Lieferanten und sollten in wasserdichte Verträge münden.

Das 6. BME-Forum „Einkauf von Werkzeugen“ thematisiert die genannten Herausforderungen. Es bietet Ihnen ein Update zu den aktuellen Marktentwicklungen, eine exzellente Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch über erfolgreiche Beschaffungsstrategien sowie die Chance zum Benchmarking mit anderen Unternehmen.

BESONDERES HIGHLIGHT

In diesem Jahr findet das BME-Forum „Einkauf von Werkzeugen“ zum ersten Mal in Kooperation mit der neuen Fachmesse für Werkzeug-, Modell- und Formenbau **MOULDING EXPO** statt. Dadurch haben Sie die einzigartige Möglichkeit, Ihre Weiterbildung mit dem Messebesuch zu verbinden. Treffen Sie über 400 potenzielle Lieferanten und verschaffen Sie sich einen schnellen Überblick über aktuelle Entwicklungen und Trends.

ZIELGRUPPE

Mit dieser Veranstaltung richten wir uns an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Einkauf werkzeuggebundener Teile und Werkzeugeinkauf, Strategischer Einkauf, Technischer Einkauf sowie Commodity Management Tooling. Insbesondere sprechen wir Einkäufer der folgenden Materialgruppen an:

Forumstag 1:

Werkzeuge für Stanz-/Biege- und Umformteile – 6. Mai 2015

Forumstag 2:

Werkzeuge für Kunststoffteile/
Kunststoffspritzgießteile – 7. Mai 2015

Vorsitz und fachliche Leitung:

Prof. Dr. Robert Fieten, Leiter Management-Forschungs-Team, Köln

- 09.15 Begrüßung der Teilnehmer und Einführung
Qualitativ hochwertige Werkzeuge: Notwendige Voraussetzung für Wertarbeit „Made in Germany“
- Aktuelle Wirtschaftslage und ihre Bedeutung für den Einkauf
 - Herausforderungen an den Werkzeugeinkauf
 - Erfolgsstrategien des Werkzeugeinkaufs
- Prof. Dr. Robert Fieten**
- 09.45 **Deutscher Werkzeugbau – Innovationsführer im globalen Wettbewerb**
- Marktentwicklung und -ausblick
 - Trends und Innovationen im Werkzeugbau
 - Zukünftige Anforderungen an den Werkzeugbau
- Prof. Dr.-Ing. Thomas Seul**, Präsident des VDWF und Prorektor Forschung und Transfer, Fachhochschule Schmalkalden
- 10.30 Kaffee- und Teepause
- 11.00 **Internationaler Werkzeugeinkauf am Beispiel der Daimler AG**
- Globale Lieferantenauswahl: Wie lassen sich neue Lieferanten finden? Identifikation und Qualifikation neuer Lieferanten
 - Market Environment: Welche Faktoren beeinflussen meine Vergabe?
 - Einbindung des Einkaufs in globale Großprojekte bei der Daimler AG
- Bettina Plangger**, International Procurement Services, Paint Shops/Press/Press Tools, Daimler AG, Sindelfingen
- 11.45 **Partnerschaftliche Produktentwicklung mit Lieferanten und deren Auswirkung auf die Werkzeugbeschaffung**
- Beschaffungsstrategien und Vorgehensweisen bei der Einbindung von Lieferanten
 - Frühzeitige Zusammenarbeit bei der Produktentwicklung „Design to Cost“
 - Handlungsmöglichkeiten und Hilfsmittel beim Einkauf von Werkzeugen
- Frank Berberich**, Global Commodity Manager, Purchasing, Key Safety Systems Deutschland GmbH, Raunheim
- 12.30 Gemeinsames Mittagessen
- 13.30 **Total-Cost-Optimierung bei der Werkzeugbeschaffung**
- Kalkulation und Analyse vs. Gewohnheit und Erfahrung
 - Schrittweise Umstellung auf sachliche Entscheidungskriterien
 - Umgang mit Änderungen
 - Zahlungsmodalitäten und Werkzeugabnahme
- Udo Vorbeck**, Geschäftsführer, ProcCons Industrie- und Management-Consulting GmbH & Co. KG, Tostedt
- 14.15 **Rechtssicherheit bei der Werkzeugbeschaffung für Stanz- und Umformteile**
- Gestaltung von Lieferverträgen: EU-Länder, Nicht-EU-Länder, China und Indien
 - Anwendbares Recht, Gerichtsstand, Schiedsgericht
 - Risiken minimieren: Eigentumssicherung (insbesondere bei Insolvenz des Lieferanten), Know-how-Schutz, andere Risiken
 - Qualitätssicherungsvereinbarungen mit dem Werkzeuglieferanten
- RA Martin Neupert**, Partner, bnt Rechtsanwälte, Nürnberg
- 15.15 Zusammenfassung und abschließende Diskussion
- 15.30 **Exklusive Führung über die Messe**
Ein Shuttlebus bringt Sie vom Tagungshotel zur Messe. Dort haben Sie die Möglichkeit, an einem geführten Rundgang über die **MOULDING EXPO** mit einem Vertreter des **VDMA** teilzunehmen.
- 16.15 Ende der Führung und des ersten Forumstages

Für Einkäufer von Werkzeugen für Kunststoffteile/Kunststoffspritzgießteile

Vorsitz und fachliche Leitung:

Prof. Dr. Robert Fieten, Leiter Management-Forschungs-Team, Köln

- 09.30 Begrüßung der Teilnehmer und Einführung
- 09.45 **Beschaffungsmärkte für Kunststoffspritzguss-Werkzeuge: Mittel- und Osteuropa vs. Asien**
- Anforderungen und Besonderheiten bei der Beschaffung von Werkzeugen für Kunststoffspritzgussteile
 - Beschaffungsmarkt MOE – Technologietrends und Kostenstruktur im Werkzeugbereich
 - Beschaffungsmarkt Asien – Preisentwicklung, Entwicklungsstand und Qualitätsstandards
 - Beschaffungsstrategien: Wo lohnt sich die Beschaffung unter Gesamtkostenbetrachtung?
- Akos Dominek**, Vice President Procurement, GDF SUEZ Energy Holding, Budapest, Ungarn
- 10.30 **Den Prozess der Werkzeugbeschaffung optimal steuern**
- Auswahl des geeigneten Werkzeugmachers
 - Frühzeitige Einbindung des Werkzeugmachers in den Entwicklungsprozess
 - KPIs in der Beschaffung von Werkzeugen
 - Vorbereitung für erfolgreiche Werkzeugverhandlungen
- Sinasi Oezen**, Head of Purchasing Buy Out Europe, Bosch Power Tools, Robert Bosch GmbH, Stuttgart
- 11.15 Kaffee- und Teepause
- 11.45 **Erfolgreiche Erschließung des chinesischen Beschaffungsmarktes und dauerhafte Qualitätssicherung**
- Identifizierung und Auswahl von Lieferanten auf dem chinesischen Markt
 - Qualifizierung und Entwicklung der Lieferanten
 - Dauerhafte Stabilisierung der Zusammenarbeit mit Hilfe eines Rating-Systems
 - Barrieren und Grenzen der Zusammenarbeit
- Michael Wolf**, Manager Purchasing Commodity Specialist, Johnson Controls Interior Management GmbH, Neuss
- 12.30 Gemeinsames Mittagessen
- 13.30 **Risiken im internationalen Werkzeugeinkauf besser managen**
- Risiken identifizieren und bewerten
 - Maßnahmen, um Risiken in der Supply Chain präventiv und aktiv zu kontrollieren
 - Absicherung von Lieferketten durch rechtssichere Verträge
- Mark Winkler**, Executive Vice President Global Operations, BDT Media Automation GmbH, Rottweil
- 14.15 **Einflussfaktoren auf den Werkzeugpreis – Kostentreiber und Stellhebel**
- Der technische Aufbau als Grundlage für die Kostenkalkulation
 - Das Zusammenspiel von Werkzeug- und Bauteilkosten
 - Neue Technologien nutzen: Effizientere Teileproduktion durch Werkzeuge aus dem 3D-Drucker
- Chris Groger**, Supply Chain Management – Strategie Mechanik, Carl Zeiss SMT GmbH, Oberkochen
- 15.00 Zusammenfassung und abschließende Diskussion
- 15.15 **Exklusive Führung über die Messe**
- Ein Shuttlebus bringt Sie vom Tagungshotel zur Messe. Dort haben Sie die Möglichkeit, an einem geführten Rundgang über die **MOULDING EXPO** mit Ralf Dürrwächter und Anton Schweiger vom **VDWF** teilzunehmen.
- 16.00 Ende der Führung
- 18.00 Ende der Veranstaltung und Get-Together
- Zum Ausklang der Veranstaltung lädt Sie die **Messe Stuttgart** herzlich zur Aussteller-Party ein. Hier haben Sie Gelegenheit, den Austausch mit den Fachkollegen im informellen Rahmen zu vertiefen und neue Kontakte zu knüpfen.



KOOPERATIONSPARTNER



Internationale Fachmesse
Werkzeug-, Modell- und Formenbau

**Von der Branche für die Branche:
Die Moulding Expo 2015 in Stuttgart**

Die Moulding Expo findet erstmals vom 5. bis 8. Mai 2015 und dann im Zwei-Jahres-Rhythmus in Stuttgart statt. Das Besondere der neuen internationalen Fachmesse rund um den Werkzeug-, Modell- und Formenbau ist die Geschlossenheit des Branchenauftritts. Die wichtigsten Verbände haben sich für diese innovative Leistungsschau zusammengesetzt und sprechen im Sinne ihrer Mitglieder mit einer Stimme. Dazu gehören der Verband Deutscher Werkzeug- und Formenbauer (VDWF), der Bundesverband Modell- und Formenbau (MF), der Verband Deutscher Maschinen- und Anlagenbau (VDMA) und der Verein Deutscher Werkzeugmaschinenfabriken (VDW). Auf der Moulding Expo gibt es daher auch vieles zu entdecken – von Formen für den Spritz- und Druckguss, über Stanz- und Umformwerkzeuge, bis zu den neuesten Entwicklungen im Modell- und Prototypenbau oder den additiven Fertigungsverfahren. Zudem erwarten den Besucher in Stuttgart alle namhaften Zulieferer und Dienstleister für den Werkzeug-, Modell- und Formenbau mit ihren Technologie-Highlights. „Freuen Sie sich auf die Moulding Expo, freuen Sie sich auf die neue Leistungsschau des Werkzeug-, Modell- und Formenbaus.“ Mit diesen Worten lädt Ulrich Kromer von Baerle, Geschäftsführer der Landesmesse Stuttgart GmbH, nicht nur die Einkäufer der kunststoff- und metallverarbeitenden Industrie, sondern auch alle Werkzeug-, Modell- und Formenbauer, Konstrukteure und Produktentwickler nach Stuttgart ein, sich über Hightech-Werkzeuge, neueste Fertigungsverfahren und aktuelle technologische Innovationen zu informieren.

ANSPRECHPARTNER

FÜR INHALTLICHE FRAGEN:

Chereén Semrau
Tel.: 069 30838-254
E-Mail: chereen.semrau@bme.de

FÜR ANMELDUNGEN:

Saskia Doege
Tel.: 069 30838-201
E-Mail: saskia.doege@bme.de

FÜR PARTNER/AUSSTELLER:

Roland Knoor
Tel.: 069 30838-112
E-Mail: roland.knoor@bme.de



VERTIEFUNGS-WORKSHOP B:

Der rechtssichere Werkzeugvertrag: Dos & Don'ts für den Einkauf

WORKSHOPZIEL

Beim Einkauf von Bauteilen stellt das Werkzeug oft einen erheblichen, wirtschaftlichen Wert dar. Um hier Ihre Rechte und Ansprüche als einkaufendes Unternehmen abzusichern, gilt es einige wesentliche Punkte im Werkzeugvertrag zu beachten. Im Workshop lernen Sie, worauf Sie achten müssen, um Ihre Werkzeuge, die zugehörige Dokumentation und das Know-how bestmöglich zu schützen.

Im Workshop werden alle Fragen direkt anhand Ihrer Beispielverträge diskutiert!

Bitte schicken Sie uns vorab Ihre Werkzeugverträge bzw. Auszüge daraus zu. Der Referent wird diese zur Vorbereitung auf den Workshop nutzen. So stellen wir sicher, dass im Workshop Ihre Fragen und Problemstellungen behandelt werden und für Sie der Praxisnutzen maximiert wird. Selbstverständlich werden Ihre Daten vertraulich und anonym behandelt. Dieser Workshop ersetzt keine Rechtsberatung.

ZIELGRUPPE

Mit diesem Workshop richten wir uns an Einkäufer von Werkzeugen und Einkäufer von werkzeuggebundenen Teilen.

INHALTE

Arten der Werkzeugverträge und ihre Vor- und Nachteile

- Überblick zu den Vertragsarten und ihren Unterschieden
- Welche Pflichten ergeben sich daraus für den Lieferanten?
- Welche Rechte ergeben sich daraus für den Einkauf?
- Verhältnis dieser Werkzeugverträge zum Liefervertrag

Das Lasten- und Pflichtenheft aus rechtlicher Sicht

- Bedeutung des Lasten-/Pflichtenheftes für die Lieferantenbeziehung
- Wichtige Inhalte – worauf Sie achten müssen

Vertragliche Absicherung garantierter Ausbringungsmengen

- Absicherung von Ausbringungsmengen der Werkzeuge (Schusszahlen) im Werkzeugvertrag
- Nichterfüllung und rechtliche Möglichkeiten des Einkaufs

Sicherung des Eigentums an den Werkzeugen

- Wie wird das Eigentum geregelt, wenn das Werkzeug beim Lieferanten verbleibt?
- Zugriff auf das Werkzeug in der Lieferanteninsolvenz

Schutz von Dokumentation, Werkzeugkonstruktion und Know-how

- Sicherung von Dokumentation und Werkzeugkonstruktion
- Know-how-Schutz
- Was tun, wenn bei Altverträgen keine entsprechende Regelung vorhanden ist?

Internationale Werkzeugbeschaffung

- Anwendbares Recht, Gerichtsstand
- Haftung und Anspruchsdurchsetzung nach angelsächsischem Recht

Qualitätssicherung

- Was sind Qualitätssicherungsverträge?
- Die wichtigsten Bestandteile eines Qualitätssicherungsvertrages

Wie sehen optimale Verträge aus?

- Sinnvoller Vertragsaufbau, wichtige Klauseln
- Wartung, Pflege, Gewährleistung

→ **Checkliste mit den wichtigsten Vertragsbestandteilen**

METHODIK

Vortrag, Checkliste, Ihre Verträge und Fragen

IHR WORKSHOPLEITER

Christian Thomas Stempfle ist Partner der internationalen Anwaltssozietät Reed Smith LLP in München und vertritt Unternehmen sowie Privatpersonen national und international in außergerichtlichen Verhandlungen sowie in Gerichts- und Schiedsverfahren. Christian Thomas Stempfle ist Country Chair von DRI International, einem internationalen Verbund unternehmensverteidigender Anwälte, sowie Aufsichtsrat eines Münchner Softwareunternehmens. Er publiziert und hält in regelmäßiger Folge Vorträge und Schulungen, insbesondere zu Contract und Claim Management und insolvenzrechtlichen Themen. Er verfügt neben seiner deutschen auch über eine englische Anwaltszulassung.

WORKSHOPZEITEN

09.00 – 17.00 Uhr

Die Pausenzeiten werden individuell zwischen den Teilnehmern und dem Workshopleiter festgelegt.



INFOPOST

Ein Service der Deutschen Post

ALLEMAGNE

Port payé

Fax: 069 30838-299

BME Akademie GmbH · Bolongarostraße 82 · 65929 Frankfurt am Main

Informationen

Termin und Ort

Vertiefungs-Workshop A:
Dienstag 5. Mai 2015 09.00 – 17.00 Uhr

Forum:

Tag 1: Werkzeuge für Stanz-/Biege- und Umformteile
Mittwoch 6. Mai 2015 09.15 – 16.15 Uhr

Tag 2: Werkzeuge für Kunststoffteile/Kunststoffspritzgießteile
Donnerstag 7. Mai 2015 09.30 – 18.00 Uhr

Vertiefungs-Workshop B:
Freitag 8. Mai 2015 09.00 – 17.00 Uhr

DORMERO Hotel Stuttgart

Plieninger Str. 100
70567 Stuttgart
Tel.: 030 2021-3300, Fax: 030 2021-3333
EZ: 169,- € inkl. Frühstück, abrufbar bis 02.04.2015

Die Zimmerreservierung nehmen Sie bitte selbst unter dem Stichwort „BME“ vor. Für Stornierungen oder Umbuchungen ist der Teilnehmer selbst verantwortlich.

Teilnahmegebühren

2 Tage Forum + 2 Vertiefungs-Workshops
Bis zum 20.03.2015 Frühbucherrabatt von 200,- €
2.095,- € statt 2.295,- € (BME-Mitglieder)
2.195,- € statt 2.395,- € (Nicht-Mitglieder)

2 Tage Forum + 1 Vertiefungs-Workshop
Bis zum 20.03.2015 Frühbucherrabatt von 200,- €
1.695,- € statt 1.895,- € (BME-Mitglieder)
1.795,- € statt 1.995,- € (Nicht-Mitglieder)

1 Tag Forum + 1 Vertiefungs-Workshop
Bis zum 20.03.2015 Frühbucherrabatt von 200,- €
1.195,- € statt 1.395,- € (BME-Mitglieder)
1.295,- € statt 1.495,- € (Nicht-Mitglieder)

2 Tage Forum
Bis zum 20.03.2015 Frühbucherrabatt von 200,- €
1.195,- € statt 1.395,- € (BME-Mitglieder)
1.295,- € statt 1.495,- € (Nicht-Mitglieder)

1 Tag Forum
Bis zum 20.03.2015 Frühbucherrabatt von 100,- €
895,- € statt 995,- € (BME-Mitglieder)
995,- € statt 1.095,- € (Nicht-Mitglieder)

1 Vertiefungs-Workshop
Bis zum 20.03.2015 Frühbucherrabatt von 100,- €
795,- € statt 895,- € (BME-Mitglieder)
895,- € statt 995,- € (Nicht-Mitglieder)

Die Teilnahmegebühr zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. 10 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmer werden nur bei Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin und bei gleichzeitiger Buchung gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar.

Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns umgehend eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung. Der Anmeldebestätigung sind die Anschrift, Telefon-/Fax-Nummer des Tagungshotels sowie die Rechnung beigelegt.

Referentenwechsel

Fällt ein Dozent auf Grund von Krankheit oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen kurzfristig aus, kann die BME Akademie GmbH, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden, einen Wechsel des Dozenten vornehmen und/oder den Programmablauf einer Veranstaltung ändern, sofern dies nicht unzumutbar ist.

Rücktritt/Stornierung

Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine bereits entrichtete Teilnahmegebühr abzüglich einer Verwaltungsgebühr von 150,- € zurückerstattet. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich per E-Mail, auf dem Postweg oder per Telefax erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn ein Ersatzteilnehmer gestellt wird.

Datenschutz

Ihre Daten werden für die interne Weiterverarbeitung und eigene Werbezwecke, der BME Gruppe, von uns unter strikter Einhaltung des BDSG gespeichert. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie GmbH. Änderungen vorbehalten

321505007

Ja, ich möchte am 6. BME-Forum „Einkauf von Werkzeugen“ teilnehmen und buche folgende Veranstaltungstage (Mehrfachauswahl möglich):

- Forumstag 1 für Einkäufer von Werkzeugen für Stanz-/Biege- und Umformteile
 Forumstag 2 für Einkäufer von Werkzeugen für Kunststoffteile/Kunststoffspritzgießteile
 Vertiefungs-Workshop A
 Vertiefungs-Workshop B

Ja, ich möchte am folgenden Rahmenprogramm teilnehmen:

- Messeführung am 6. Mai 2015 Messeführung am 7. Mai 2015 Aussteller-Party am 7. Mai 2015
 Ich kann nicht teilnehmen. Senden Sie mir bitte die Tagungsunterlagen (exklusive Workshops) zum Preis von 299,- € für BME-Mitglieder und 349,- € für Nicht-Mitglieder zzgl. MwSt. auf CD zu (lieferbar ca. 3 Wochen nach Veranstaltung).
 Ja, ich möchte diese Veranstaltung als Marketingplattform nutzen und bitte um Kontaktaufnahme.

BME-Mitgliedsnummer

Teilnehmer 1

Name	Vorname
Position	Abteilung
Telefon	Fax
E-Mail	

Teilnehmer 2

gleichzeitige Buchung

Name	Vorname
Position	Abteilung
Telefon	Fax
E-Mail	

Firma

Firma	
Straße/Postfach	PLZ/Ort
Branche	
Datum/Unterschrift	X

Abweichende Rechnungsanschrift:

Abteilung	
Straße/Postfach	
PLZ/Ort	
Mitarbeiter: <input type="checkbox"/> bis 50 <input type="checkbox"/> 51-100 <input type="checkbox"/> 101-250 <input type="checkbox"/> 251-500 <input type="checkbox"/> 501-1000 <input type="checkbox"/> über 1000	

Internet

FOR-WKZ