

BME-FORUM

Global Sourcing

Wo geht die Reise für den Einkauf hin?

5. – 6. DEZEMBER 2013 | STUTTGART

Bei Buchung bis zum
15. Oktober 2013 sparen
Sie bis zu 200,- €



VORAUSSETZUNGEN. STRATEGIEN. ERFOLGE.

- Beschaffungsmärkte 2020 – Entwicklungen und Ausblick
- Globale Beschaffung im Einkauf – Voraussetzungen und Strategien
- Local for Local – vom Global Sourcing zur lokalen Beschaffung auf internationalen Märkten
- Globales Lieferantenmanagement – Suche, Auswahl, Bewertung und Zusammenarbeit
- Aktuelle Rechtsfragen im globalen Beschaffungsmanagement

GETRENNT BUCHBARER VERTIEFUNGS-WORKSHOP (4. DEZEMBER 2013):

Global Sourcing im Einkauf – Voraussetzungen, Strategien und Praxisbeispiele

- Beschaffungsmärkte clustern und anbinden
- Lieferanten akquirieren und qualifizieren



VERTIEFUNGS-WORKSHOP:

Global Sourcing im Einkauf – Voraussetzungen, Strategien und Praxisbeispiele

WORKSHOPZIEL

Lernen Sie im Rahmen dieses Workshops, wie Sie die Potenziale der globalen Einkaufsmärkte nutzen können. Verstehen Sie die grundsätzlichen Herausforderungen und Rahmenbedingungen des Global Sourcing und leiten Sie konkrete Handlungsstrategien für Ihr Unternehmen ab.

ZIELGRUPPE

Mit diesem Workshop richten wir uns an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen: Global Sourcing, Strategischer Einkauf, Materialwirtschaft, Produktion und Qualität, Supply Chain Management, Business Development

INHALTE

Global Sourcing einordnen

- Entwicklung, Anforderungen, Trends

Erfahrungen bewerten

- Chancen
- Risiken
- Ergebnisse & Lessons learned

Beschaffungsmärkte clustern

- Regionen
- Rohstoffe & Commodities
- Compliance & Zusammenarbeit

Beschaffungsmärkte anbinden

- Transport & Lagerstrukturen
- Lieferkonditionen
- Zollabfertigung
- Risikomanagement

Lieferanten akquirieren

- Lieferantensuche
- Potenzialanalyse
- Lieferantenbewertung

Lieferanten qualifizieren

- Qualifizierungsbedarf
- Qualifizierungsmethodik
- Lieferantentraining
- Nachhaltigkeit

Einkaufsorganisation aufbauen

- Standortstrategie
- Führungskultur
- Aufbauorganisation
- Prozessstrukturen

METHODIK

Vorträge, Diskussion, Gruppenarbeit, aktiver Austausch, Dokumentation der Ergebnisse

WORKSHOPLEITER

Prof. Dr. Elmar Bräkling wurde 2008 zum Professor an die Hochschule Koblenz berufen und vertritt dort das Fachgebiet Beschaffung in Forschung und Lehre. Zuvor war er langjährig als Leiter International Procurement Services/Consulting & Engineering im Zentraleinkauf der Daimler AG und als Leiter des Werkseinkaufs im Daimler Werk Hamburg-Harburg tätig. Als Mitglied im Vorstand der BME-Region Koblenz steht er ferner für die Vernetzung von Wissenschaft und Wirtschaft. Die Forschungs- und Lehransätze von Prof. Dr. Bräkling sind umfassend in der einschlägigen Fachpresse publiziert.

Christian Satzke (Dipl.-Ing.) ist seit 2011 Head of Strategic Procurement bei der Stabilus GmbH in Koblenz. In dieser Funktion ist er verantwortlich für die Optimierung der globalen Einkaufsorganisation und insbesondere für die Entwicklung von Strategien für ein innovatives Lieferantennetzwerk mit Ausbau zu strategischen Partnerschaften. Nach seinem Studium an der RWTH Aachen war er langjährig in verschiedenen Positionen im ThyssenKrupp Konzern tätig. Als Projektmanager hat er erfolgreich sowohl Einkaufs- als auch Entwicklungsprojekte für namhafte Automobilhersteller geleitet und in Serie umgesetzt. Durch diese Erfahrung ist er mit den Anforderungen der Automobilindustrie bestens vertraut und kann die Leistungsfähigkeit von Lieferanten im internationalen Beschaffungsmarkt entsprechend der Einkaufsstrategien bewerten.

WORKSHOPZEITEN

09.00 – 17.00 Uhr

Die Pausen werden individuell zwischen den Workshopteilnehmern und den Workshopleitern festgelegt.



Fachlicher Vorsitz und Moderation:

Dr. Lydia Bals, Head of Procurement Solutions, Bayer CropScience AG, Monheim

- 09.30 Eröffnung des ersten Forumstages und Begrüßung der Teilnehmer
- 09.45 **Beschaffungsmärkte 2020 – Wo geht die Reise für den Einkauf hin?**
- Aktueller Stand – Wie hat sich der Global-Sourcing-Ansatz in den Unternehmen geändert?
 - Ausblick und Entwicklung
 - Bedeutung Asien – Entwicklung der Lohnkosten
 - Vergleich internationaler Märkte/Übersicht neue Märkte
 - Handelspolitische Fragestellungen
- Christoph Wilhelm**, Geschäftsführer, Global Sourcing Services AG, Uerikon, Schweiz
- 10.45 Kaffee- und Teepause
- 11.15 **Globale Beschaffung im Einkauf – Voraussetzungen und Strategien**
- Welche Überlegungen stelle ich an? Was heißt Global Sourcing für mich?
 - Welche Ziele werden verfolgt? Langfristig oder kurzfristig?
 - Anforderungen an die Einkaufsorganisation und die Mitarbeiter
 - Wie kann eine optimale Strategie aussehen? Beispiele und Erfahrungen
 - Handlungsempfehlungen und Lessons learned
- Olaf Bageritz**, Einkaufsbereichsleiter Truck Division, Ferdinand Bilstein GmbH + Co. KG, Ennepetal
- 12.00 **China Safe Sourcing – Minimierung und Ausschluss von Risiken in der globalen Beschaffung**
- China Sourcing und die typischen Fallgruben
 - Qualität: Warum, wann und wen man kontrollieren muss!
 - Umgang und Vermeidung von Copy Risks beim Outsourcing von Baugruppen und Endprodukten
 - Praxisbeispiel: eine kritische Baugruppe mit einem hohem Sicherheitsrisiko
- Joachim Niess**, Strategischer Einkauf, Waldner Laboreinrichtungen GmbH & Co. KG, Wangen
Jan van der Donk, Geschäftsführer, D&D Safe Sourcing bv, Bergeijk, Niederlande
- 13.00 Gemeinsames Mittagessen
- 14.15 **Local for Local – vom Global Sourcing zur lokalen Beschaffung auf internationalen Märkten**
- Aufbau und Standort der Einkaufsorganisation
 - Rollen und Verantwortlichkeiten
 - Local Sourcing for Local Sales
 - Local Sourcing for Global Demand
 - Betrachtung von steuerlichen Aspekten
- Dr. Lydia Bals**
- 15.00 Kaffee- und Teepause
- 15.30 **Welches Land für welche Produktgruppe? Praxis-Studie zum Aufbau einer lokalen Supply Chain in Asien**
- Dienstleisterauswahl für das Projekt
 - Marktstudie Lieferantenmarkt Asien (China, Indien, Malaysia, Thailand, Singapur, Taiwan und Türkei)
 - Von der „long list“ zur „short list“
 - Auswahl inklusive Auditierung und Freigabe nach Qualitätsstandards
 - Aufbau Serienbelieferung
- Manfred Laschinger**, Leiter Einkauf, Schreiner Group GmbH & Co. KG, Oberschleißheim
- 16.15 **Globales Lieferantenmanagement – Suche, Auswahl, Bewertung und Zusammenarbeit**
- Erste Schritte in einem neuen Umfeld
 - Kontaktbörsen vor Ort – Vermittler, Einkaufs-Service-Büros, Einkaufsagenten (Rolle des BME, AHKs)
 - Vorbereitung, Gespräche
 - Lieferantenbewertung und -entwicklung (Audits)
- Frank Berberich**, Global Commodity Manager, Purchasing, Key Safety Systems Deutschland GmbH, Raunheim
- 17.00 Zusammenfassung und abschließende Diskussion
- 17.15 **Ende des ersten Forumstages und Get-Together**
-  Zum Ausklang des Forums lädt Sie die BME Akademie GmbH zu einem Sektempfang ein. Hier haben Sie die Gelegenheit, den Austausch mit Referenten und Fachkollegen in informellem Rahmen zu vertiefen und neue Kontakte zu knüpfen.





Fachlicher Vorsitz und Moderation:

Dr. Lydia Bals, Head of Procurement Solutions, Bayer CropScience AG, Monheim

- 09.15 Eröffnung des zweiten Forumstages und Begrüßung der Teilnehmer
- 09.30 **Global-Sourcing-Strategien eines mittelständischen Unternehmens**
- Best Cost Country Sourcing in Afrika, Asien und Osteuropa – Herausforderungen & Lösungen
 - Gussteile-Einkauf in China - Lessons Learned
 - Aufbau eines International Procurement Office in Südostasien – Ressourcen, Rahmenbedingungen, Zeitplan
- Ingolf Ossfeld**, Leiter Zentraleinkauf (CPO) und Leiter Logistik, aichele-Group (BREMI und era-contact), Bretten-Gölshausen
- 10.30 Kaffee- und Teepause
- 11.00 **Sourcing in der Türkei – Möglichkeiten und Grenzen**
- Überblick über Güter und Industrien – Was ist für wen möglich?
 - Kostenstrukturen und -analysen
 - Lieferantenportfolio und Zusammenarbeit vor Ort
 - Kulturelles Verständnis und lokale Arbeitsweisen – Was es zu beachten gilt?
- Mehmet Karadayi**, Strategischer Einkäufer Türkei, Bomag GmbH, Istanbul, Türkei
- 12.00 Gemeinsames Mittagessen
- 13.15 **Sourcing in Vietnam – Chancen und Herausforderungen**
- Warum der Standort so interessant ist!
 - Kosten und Qualität
 - Lieferantensuche und -auswahl
 - Kulturelle Herausforderungen und Empfehlungen
- Axel Mierke**, Vietnamexperte und freier Consultant, Freiburg
- 14.15 Kaffee- und Teepause
- 14.45 **Rechtsrahmen, Compliance-Fragen und Verhandlungsführung im globalen Beschaffungsmanagement (Schwerpunkt China & Indien)**
- Rechtsrahmen und Vertragsgestaltung
 - Lokales Vertragsverständnis und Qualitätsbewusstsein in China und Indien
 - Verhandlungsführung und Erwartungshaltung – Do's & Don'ts
 - Compliance-Fragen in der internationalen Beschaffung, Schwerpunkt Asien
- Barbara Scharrer**, Rechtsanwältin, Of Counsel, GSK Stockmann + Kollegen, München
- 15.45 **Strategisch orientiertes Kostenmanagement – Vom Erstkontakt zum Verkauf**
- Betrachtung der Gesamtkosten – Total Cost of Ownership/Allgemeine Erläuterung
- TCO in der Beschaffung – Welche Kosten sind zu berücksichtigen?
 - Warum ist die TCO-Betrachtung in der Beschaffung wichtig?
 - Benchmark am Beispiel der Beschaffung von Metallteilen:
 - TCO – Beschaffungsmarkt Europa
 - TCO – Beschaffungsmarkt China
 - Cost Break Even – Analyse
 - Ab wann lohnt sich das „Risiko“?
- Andreas Stockhausen**, Director Supply Chain Management, Lapp Insulators GmbH, Wunsiedel
- 16.45 Zusammenfassung und abschließende Diskussion
- 17.00 Ende des Forums

BME-FORUM Global Sourcing

ZUM VERANSTALTUNGSINHALT

Das mittlerweile nicht nur Konzerne sondern auch mittelständische Unternehmen die globalen Beschaffungsmärkte nutzen, um dem Kostendruck standzuhalten ist nichts Neues. Doch die Märkte ändern sich. Standen bislang eher China und osteuropäische Länder wie Polen und Ungarn im Vordergrund, zeichnet sich immer mehr ab, dass „die Karawane weiter zieht“.

Die Unternehmen beschaffen nicht mehr nur einzelne Teile kurzfristig im Ausland, sondern verlagern ganze Einkaufsabteilungen. Unter dem Motto „local for local“ wird dementsprechend der Absatzmarkt und Produktionsstandort auch als Beschaffungsmarkt genutzt. Dabei spielen steuerliche Aspekte zunehmend eine Rolle. Gleichzeitig stellt sich vor dem Hintergrund der steigenden Lohnkosten in den Low Cost Countries jedoch die Frage, ob es Sinn macht, mit einzelnen Warengruppen wieder ins eigene Land zurückzukehren.

Im Rahmen zahlreicher Best-Practice-Vorträge diskutieren wir folgende Fragen:

- **Markttrends** – Welche Märkte sind in Zukunft für den Einkauf relevant?
- **Sourcing-Strategien** – Welche Güter kommen für die globale Beschaffung in Frage?
- **Auswahl Beschaffungsmarkt** – Wie entscheide ich in welchem Land ich source?
- **Lieferantenmanagement** – Was muss ich bei der Auswahl vor Ort beachten?
- **Kostenmanagement** – Welche Auswirkungen hat die globale Beschaffung auf meine Gesamtkosten?
- **Rechtsfragen** – Welche rechtlichen Änderungen müssen in Zukunft beachtet werden?
- **Einkaufsorganisation** – Wie stelle ich mich am besten auf, um effektiv global zu beschaffen?

ZIELGRUPPE

Mit dieser Veranstaltung richten wir uns an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen: Global Sourcing, Strategischer Einkauf, Materialwirtschaft, Produktion und Qualität, Supply Chain Management, Business Development

PARTNER

D&D Safe Sourcing bv ist ein niederländisches Unternehmen mit einem Tochterunternehmen in Shanghai. Wir sind auf die Fertigung Ihrer Konstruktionen und Baugruppen aus Stahl und Kunststoff spezialisiert. D&D verfügt über ein eigenes, selbstständiges Unternehmen (WFOE) in China. Dies versetzt uns in die Lage, die Qualität zu garantieren und, weil wir die Teile selber zusammenbauen, das Kopierisiko der Produkte auf ein Minimum zu beschränken. D&D safe sourcing bv ist ISO 9001 durch SGS zertifiziert.

D&D Safe Sourcing bv

Jan van der Donk
Meester Pankenstraat 13, NL 5571 CP Bergeijk
Tel.: +31 (0) 497 575473, Fa: +31 (0) 497 576092
E-Mail: info@dand.nl, www.dand.nl



ANSPRECHPARTNER

FÜR INHALTLICHE FRAGEN:

Bianca Bruder
Tel.: 069 30838-218
E-Mail: bianca.bruder@bme.de

FÜR ANMELDUNGEN:

Diana Baldewein
Tel.: 069 30838-201
E-Mail: diana.baldewein@bme.de

FÜR PARTNER/AUSSTELLER:

Svea Kramer
Tel.: 069 30838-125
E-Mail: svea.kramer@bme.de



INFOPOST

Ein Service der Deutschen Post

ALLEMAGNE

Port payé

Fax: 069 30838-299

BME Akademie GmbH · Bolongarostraße 82 · 65929 Frankfurt am Main

Informationen

Termin und Ort

Workshop:

Mittwoch 4. Dezember 2013 09.00 – 17.00 Uhr

Forum:

Donnerstag 5. Dezember 2013 09.30 – 17.15 Uhr

Freitag 6. Dezember 2013 09.15 – 17.00 Uhr

PULLMAN STUTTGART FONTANA

Vollmoellerstraße 5

70563 Stuttgart

Tel.: 0711 730-0

EZ: 129,- € inkl. Frühstück

Bitte beachten Sie, dass das Zimmerkontingent nur bis zum 04.11.2013 gültig ist.

Die Zimmerreservierung nehmen Sie bitte selbst unter dem Stichwort „BME Akademie GmbH“ vor. Für Stornierungen oder Umbuchungen ist der Teilnehmer selbst verantwortlich.

Teilnahmegebühren

Forum + Vertiefungs-Workshop

Bis zum 15.10.2013 abzüglich Frühbucherrabatt von 200,- €.

1.695,- € statt 1.895,- € (BME-Mitglieder)

1.795,- € statt 1.995,- € (Nicht-Mitglieder)

Forum

Bis zum 15.10.2013 abzüglich Frühbucherrabatt von 200,- €.

1.195,- € statt 1.395,- € (BME-Mitglieder)

1.295,- € statt 1.495,- € (Nicht-Mitglieder)

Vertiefungs-Workshop

Bis zum 15.10.2013 abzüglich Frühbucherrabatt von 100,- €.

795,- € statt 895,- € (BME-Mitglieder)

895,- € statt 995,- € (Nicht-Mitglieder)

Die Teilnahmegebühr zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. 10 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmer werden nur bei Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin und bei gleichzeitiger Buchung gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar.

Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns umgehend eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung. Der Anmeldebestätigung sind die Anschrift, Telefon-/Fax-Nummer des Tagungshotels sowie die Rechnung beigelegt.

Referentenwechsel

Fällt ein Dozent auf Grund von Krankheit oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen kurzfristig aus, kann die BME Akademie GmbH, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden, einen Wechsel des Dozenten vornehmen und/oder den Programmablauf einer Veranstaltung ändern, sofern dies nicht unzumutbar ist.

Rücktritt/Stornierung

Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine bereits entrichtete Teilnahmegebühr abzüglich einer Verwaltungsgebühr von 150,- € zurückerstattet. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich per E-Mail, auf dem Postweg oder per Telefax erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn ein Ersatzteilnehmer gestellt wird.

Datenschutz

Ihre Daten werden für die interne Weiterverarbeitung und eigene Werbezwecke, der BME Gruppe, von uns unter strikter Einhaltung des BDSG gespeichert.

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie GmbH.

Änderungen vorbehalten

321213023

Ja, ich möchte am BME-Forum „Global Sourcing“ teilnehmen:

 Forum + Workshop

 Forum

 Workshop

 Ich kann nicht teilnehmen. Senden Sie mir bitte die Tagungsunterlagen (exklusive Workshop) zum Preis von 299,- € für BME-Mitglieder und 349,- € für Nicht-Mitglieder zzgl. MwSt. auf CD zu (lieferbar ca. 3 Wochen nach Veranstaltung).

 Ja, ich möchte diese Veranstaltung als Marketingplattform nutzen und bitte um Kontaktaufnahme.

**Bei Buchung bis zum
15. Oktober 2013
sparen Sie bis zu 200,- €**

BME-Mitgliedsnummer

Teilnehmer 1

| | |
|----------|-----------|
| Name | Vorname |
| Position | Abteilung |
| Telefon | Fax |
| E-Mail | |

Teilnehmer 2

gleichzeitige Buchung

| | |
|----------|-----------|
| Name | Vorname |
| Position | Abteilung |
| Telefon | Fax |
| E-Mail | |

Firma

| | |
|--------------------|----------|
| Firma | |
| Straße/Postfach | PLZ/Ort |
| Branche | |
| Datum/Unterschrift | X |

Abweichende Rechnungsanschrift:

| | |
|-----------------|--|
| Abteilung | |
| Straße/Postfach | |
| PLZ/Ort | |
| Mitarbeiter: | <input type="checkbox"/> bis 50 <input type="checkbox"/> 51-100 <input type="checkbox"/> 101-250 <input type="checkbox"/> 251-500 <input type="checkbox"/> 501-1000 <input type="checkbox"/> über 1000 |

FOR-GLO